

# TECHNICO-COMMERCIAL(E) en PÉPINIERE - 91

Au sein d'une **entreprise familiale de pépiniéristes** créée en 1969, basée en vallée de Chevreuse, membre d'un GIE de pépiniéristes, nous recherchons **un(e) TECHNICO COMMERCIAL(E)**.

Vous aurez pour principales missions en étant rattaché(e) aux 2 co-gérants de la pépinière **la vente puis l'approvisionnement de végétaux extérieurs** (arbres, arbustes, vivaces).

- **Partie VENTE** : assurer la relation avec les clients tant professionnels que particuliers - accueil clientèle, apport de conseils techniques, vente, fidélisation.
- **Partie ACHAT** : gérer la relation avec les fournisseurs, la négociation et le passage de commande de plantes.

Un accompagnement interne aura lieu pour s'approprier le logiciel commercial utilisé (Abelia). Dans un premier temps, seule la partie VENTE sera à maîtriser avant d'y ajouter la partie ACHAT.

## **Formation et expérience :**

- BTS minimum
- 2 ans minimum d'expérience et 5 ans souhaité

## **Caractéristiques du poste :**

- Type de poste : Technico-commercial(e) en pépinière
- Type de contrat : CDI, temps plein (39h/semaine – travail du mardi au samedi hormis juillet et août, travail du lundi au vendredi)
- Localisation : Gometz-la-Ville (91)
- Rémunération : entre 26 000€ et 32 000€

## **Autres qualités requises :**

- Excellentes capacités commerciales et relationnelles
- Connaissance du végétal (nom latin ET vernaculaire NÉCESSAIRE)
- Travail en équipe

## **Informations complémentaires :**

- Avantages : tickets restaurant, épargne salariale

**Nos coordonnées pour postuler (CV et lettre de motivation) :**

**[direction@pepinieres-pescheux.com](mailto:direction@pepinieres-pescheux.com)**

# SECOND(E) D'EXPLOITATION EN PEPINIERE - 91

Au sein d'une **entreprise familiale de pépiniéristes** créée en 1969, basée en vallée de Chevreuse, membre d'un GIE de pépiniéristes, nous recherchons **un(e) SECOND(E) d'EXPLOITATION en PEPINIERE**.

Vous aurez pour principales missions en étant rattaché(e) au gérant de la pépinière **la co-gestion d'une exploitation de 12 Ha allant du choix des plants, à leur entretien pour en finir par leur vente tant aux professionnels et collectivités qu'aux particuliers**.

- **Partie PRODUIRE DES VÉGÉTAUX EN ADEQUATION AVEC LA DEMANDE**
  - Estimer les besoins en fonction de l'existant - tendance client mais aussi évolution climatique
  - Gestion de la production : évaluer l'état des plantes et les entretenir (taille, rempotage, désherbage, traitement, repiquage, arrachage ...)
  - Évaluer le risque bénéfice/perte
- **Partie VENTE**
  - Assurer la relation clients tant professionnels & collectivités que particuliers - accueil clientèle, apport de conseils techniques, vente, fidélisation, gestion des réclamations.
  - Utiliser les logiciels
  - Participer à quelques salons (pro et particuliers)
- **Partie ACHAT :**
  - Gérer la relation avec les fournisseurs, la négociation et le passage de commande de plantes
  - Participer à quelques salons pro et visites commerciales (Belgique, Italie,...)

Dans un premier temps, un duo avec l'actuel responsable d'exploitation/gérant pour continuer de monter en compétence et s'approprier la gestion de la production. Dans un second temps, gagner en autonomie sur le poste pour finir par le maîtriser et devenir le futur responsable d'exploitation (objectif long terme d~5 ans).

## Qualités recherchées

- Autonomie
- Excellente capacité d'écoute client et d'observation
- Bonne mémorisation des informations
- Adaptation à l'évolution des produits et anticipation des besoins

## Formation et/ou expérience

- BTS dans le végétal
- Au moins 5 ans d'expérience et voulant s'investir sur le long terme

## Caractéristiques du poste

- Type de poste : Second d'exploitation
- Type de contrat : CDI, temps plein (39h/semaine – travail du mardi au samedi hormis juillet et août, travail du lundi au vendredi)
- Localisation : Gometz-la-Ville (91)
- Rémunération : à définir en fonction du profil

**Autres qualités requises :**

- Connaissance du végétal, de la composition des sols et des engrais
- Excellentes capacités commerciales et relationnelles
- Connaissances phytosanitaires (certiphyto serait un plus)
- Connaissance des cycles de production, techniques de culture et de multiplication
- Connaissance des engins agricoles et montage/démontage du matériel d'arrosage
- Travail en équipe avec management de cette dernière
- Effectuer et suivre des indicateurs (maladie, eau, plan de production, plan de stockage suivant les saisons, ...)
- Polyvalence

**Informations complémentaires :**

- Avantages : tickets restaurant, épargne salariale

Nos coordonnées pour postuler (CV et lettre de motivation) :

[direction@pepinieres-pescheux.com](mailto:direction@pepinieres-pescheux.com)