

TECHNICO-COMMERCIAL(E) en PÉPINIERE - 91

Au sein d'une **entreprise familiale de pépiniéristes** créée en 1969, basée en vallée de Chevreuse, membre d'un GIE de pépiniéristes, nous recherchons **un(e) TECHNICO COMMERCIAL(E)**.

Vous aurez pour principales missions en étant rattaché(e) aux 2 co-gérants de la pépinière **la vente puis l'approvisionnement de végétaux extérieurs** (arbres, arbustes, vivaces).

- **Partie VENTE** : assurer la relation avec les clients tant professionnels que particuliers - accueil clientèle, apport de conseils techniques, vente, fidélisation.
- **Partie ACHAT** : gérer la relation avec les fournisseurs, la négociation et le passage de commande de plantes.

Un accompagnement interne aura lieu pour s'approprier le logiciel commercial utilisé (Abelia). Dans un premier temps, seule la partie VENTE sera à maîtriser avant d'y ajouter la partie ACHAT.

Formation et expérience :

- BTS minimum
- 2 ans minimum d'expérience et 5 ans souhaité

Caractéristiques du poste :

- Type de poste : Technico-commercial(e) en pépinière
- Type de contrat : CDI, temps plein (39h/semaine – travail du mardi au samedi hormis juillet et août, travail du lundi au vendredi)
- Localisation : Gometz-la-Ville (91)
- Rémunération : entre 26 000€ et 32 000€

Autres qualités requises :

- Excellentes capacités commerciales et relationnelles
- Connaissance du végétal (nom latin ET vernaculaire NÉCESSAIRE)
- Travail en équipe

Informations complémentaires :

- Avantages : tickets restaurant, épargne salariale

Nos coordonnées pour postuler (CV et lettre de motivation) :

direction@pepinieres-pescheux.com